

2 декабря

13:30–16:30	<p>Посещение Золотой кладовой Исторического музея.</p> <p>Нетворкинг и фуршет</p> <p><i>* Только для делегатов категорий Бизнес, VIP и спикеров</i></p>
--------------------	---

3 декабря

09:00–10:00	<p>Приветственный кофе-брейк</p>
10:00–11:30	<p>Аналитическая сессия Горная отрасль 2025-2030. К чему готовиться недропользователям и поставщикам предприятий горной промышленности?</p> <ul style="list-style-type: none"> • Глобальные и национальные тренды с охватом 360 градусов, оказывающие влияние на будущее добычи природных ископаемых • Текущая ситуация на рынке горно-шахтного оборудования и спецтехники • Перспективные ниши и направления. Новые возможности для производителей
11:30–11:45	<p>Перерыв</p>
11:45–13:30	<p>Пленарная сессия с участием руководителей предприятий горной промышленности и госрегулятора Недропользование в России. Часть 1: стратегия, перспективы и вызовы</p>
13:30–14:30	<p>Обед</p>
14:30–16:15	<p>Пленарная сессия Недропользование в России. Часть 2: инструменты и возможности для решения актуальных проблем отрасли</p>
16:15–19:30	<p>Вечерний фуршет MiningWorld Summit</p> <p>Нетворкинг, живая музыка, сигарная комната, розыгрыш памятных призов</p>

4 декабря

09:00–10:00	<p>Приветственный кофе-брейк</p>
--------------------	----------------------------------

<p>10:00–11:00</p>	<p>Выступление звездного гостя Елены Вавиловой, полковника Службы внешней разведки в отставке, эксперта по вопросам межличностной коммуникации</p> <p>Как превратить любой контакт в долговременное партнёрство</p> <ul style="list-style-type: none"> • Стратегический подход к работе с людьми: методы разведчика • Пути выхода на ключевых игроков бизнеса • Приобретение и удержание клиентов • Умение понимать и убеждать любого человека • Приёмы ведения успешных переговоров • Методы предотвращения конфликтов
<p>11:00–11:15</p>	<p>Перерыв</p>
<p>11:15–12:15</p>	<p>Семинар Как сделать так, чтобы из всех поставщиков горной отрасли выбрали вашу компанию?</p> <ul style="list-style-type: none"> • Как понять реальные потребности клиентов • Как обосновать стоимость своего продукта для клиента • Как сделать так, что с вашей компанией работали постоянно <p>Спикер</p> <p>Илья Балахнин, управляющий партнер консалтингового агентства Paper Planes</p>
<p>12:15–12:30</p>	<p>Перерыв</p>
<p>12:30–14:00</p>	<p>Панельная сессия руководителей по закупкам и директоров по производству горнодобывающих предприятий Эффективные закупки в горной отрасли. Как обеспечить бесперебойную работу предприятий горнодобывающей промышленности в условиях современных ограничений?</p> <ul style="list-style-type: none"> • Стратегии управления закупками • Критерии выбора поставщика • Главные ошибки поставщиков • Новые возможности для долгосрочного сотрудничества <p>Модератор:</p> <p>Георгий Суходольский, генеральный директор Ассоциации профессиональных специалистов в области государственных, муниципальных и корпоративных закупок</p>
<p>14:00–16:00</p>	<p>Обед и нетворкинг за бокалом игристого</p>